

Mindestumsatz

 franchiseone.de/glossar/mindestumsatz/

Der **Mindestumsatz** beschreibt einen bestimmten Betrag, den der Endverbraucher, unabhängig vom eigentlichen Verbrauch, zu bezahlen hat.

Es handelt sich hierbei um einen Mindestbetrag, den ein Kunde innerhalb eines bestimmten Zeitraums realisieren muss. Wird dieser Betrag von dem Endverbraucher nicht erreicht, muss er dennoch den Mindestumsatz bezahlen. In der Telekommunikation kann anstelle einer Grundgebühr als Auswahlmöglichkeit auch der Mindestumsatz verwendet werden.

Der Mindestumsatz, bezogen auf eine Größe im Unternehmen bedeutet, dass beispielsweise mit einer bestimmten Produktgruppe eine bestimmte Höhe des Umsatzes erreicht werden muss um zumindest die Selbstkosten abdecken zu können. Erreicht ein Unternehmen nicht den Mindestumsatz spricht man von Verlust. Wird der Mindestumsatz übertroffen so hat das Unternehmen einen Gewinn erwirtschaftet.

[alle Franchise-Systeme](#)

noch mehr zum Mindestumsatz auf [FranchiseCheck](#)