

Crowdfunding

 franchiseone.de/glossar/crowdfunding/

„Crowd“ bedeutet Menge und „Funding“ bedeutet Finanzierung ☺. Der Unterschied zu herkömmlichen Finanzierungsformen besteht darin, dass kein Geber große Geldsummen zur Verfügung stellt, sondern viele Kleininvestoren den erforderlichen Betrag sammeln. Der Vorteil dabei, Kreditgeber ☺ benötigen in der Regel nur geringe Investitionen oder Verkaufserlöse.

Crowdfunding erfolgt hauptsächlich über das Internet ☺. Zum Beispiel über Plattformen wie startnext.de, kickstarter.de oder indiegogo.com. Potenzielle Spender werden in der Regel von den Begünstigten selbst vorgestellt.

Da Crowdfunding sehr selten große Geldbeträge generiert, war es bisher keine alternative oder zusätzliche Geldquelle.

[alle Franchise-Systeme](#)

Mehr über **Crowdfunding** auf FranchiseCheck erfahren

Businessplan um richtig zu starten